



“Takket være Dynamics NAV og Transenna kan vi nu holde styr på 60 projekter ad gangen”

Direktør Peter Krogh, DEKO loft+væg:

“Vi er konstant med i mindst 60 byggeprojekter, også mange store, og hver af vores byggeledere skal holde styr på op til 10 projekter ad gangen, med time- og materialeforbrug, med tidsplanlægning og med budgetter, fakturering og rapportering. Til den opgave bruger vi en Dynamics NAV-løsning fra Transenna. Og uden den ville vi simpelthen ikke kunne klare så mange projekter på én gang.”

Dét fortæller Peter Krogh, der er direktør i - og ejer af - virksomheden DEKO loft + væg p/s i Tåstrup, der, med mottoet ‘Din partner til det indvendige’, er én af Danmarks største entreprenørvirksomheder med speciale i indretning af kontor- og erhvervslokaler og institutioner.

Det er en stærkt projektorienteret virksomhed, hvis arbejde oftest ligger i den sidste hektiske fase - lige før den endelige aflevering - i større nybygnings- og ombygningsprojekter, og hvor ikke kun håndværkerne, men også projektlederne tilbringer det meste af tiden ude på byggepladserne. Derfor har alle projektlederne, såvel som sælgerne og ledelsen, direkte adgang til DEKO's Dynamics NAV-system og netværk, både fra deres PDA-telefon, fra deres kontor hos DEKO og fra deres hjemme-pc og bærbare pc. Og det er der rigtig mange gevinster forbundet med, kan Peter Krogh konstatere:

“Med denne løsning har alle parter et rigtig godt overblik over den øjeblikkelige status for alle projekterne og for økonomien i hvert projekt, og jeg og den øvrige ledelse kan gå ind på alle niveauer, og fx følge med i status for alle projekterne tilsammen - og dermed for hele virksomhedens situation. Vi opdager derfor tidligere end før, hvis et projekt er ved at skride, så vi kan gribe ind, før problemerne bliver uoprettelige. Og de månedlige ‘stadevurderinger’ - altså oversigterne over alt igangværende arbejde - bliver også lavet direkte i Dynamics NAV, og giver os et detaljeret billede af hele virksomhedens øjeblikkelige økonomiske situation.”

“Desuden har vi langt bedre historik end før, så vi kan se tendenserne i tallene og se, hvilke entrepriser vi tjener penge på, og hvilke vi ikke gør det på. Det betyder også, at vi er blevet bedre til at pris- og tidsfastsætte de enkelte projekter, så vi har færre afvigelser” tilføjer Peter Krogh.



DEKO loft+væg p/s er Skandinavien førende udbyder af flytbare skillevægge og er én af Danmarks største tømrer- og snedkervirksomheder med speciale i kontor- og erhvervsindretninger og institutionsbyggeri.

DEKO blev etableret i 1970 og beskæftiger i dag mere end 250 medarbejdere.

DEKO har hovedkontor, centrallager og værksted i Tåstrup og en afdeling i Kolding, der varetager salg i Jylland og på Fyn.

DEKO leverer gennem lokale samarbejdspartnere komplette indretningsløsninger i mere end 25 lande i Europa, Afrika og Asien.

”Uden projektløsningen fra Transenna ville vi simpelthen ikke kunne klare så mange projekter på én gang”

Nemt at tilpasse

“Det er også en stor gevinst, at det er så nemt at tilpasse til brugernes ønsker, fx med hensyn til udskrifter. Den slags tilretninger kan ellers hurtigt føre til store ekstraregninger med andre ERP-systemer: Men ikke med Dynamics NAV.”

“Det samme gælder de rapporter, som vores revisorer skal have; og i økonomiafdelingen, hvor man kan lave halvårs- og helårsregnskaber nærmest med et tryk på en knap. Det er kort sagt et fantastisk god værktøj, som alle kan finde ud af at bruge.”

Og Peter Krogh tilføjer: “Hele vores NAV-løsning udmærker sig desuden ved at være meget skalérbar og dermed langtidsholdbar. Og så er den solidt integreret med MS Office, så vi fx kan hælde data over i Excel og regne videre på dem der. Så vi har fået en rigtig god sammenhæng i hele vores it-installation”

Udover de standardfaciliteter, som Dynamics NAV har, så har Transenna udviklet en række ekstrafunktioner til DEKO. Én af disse er indcanning, indeksering og lagring af alle bilag fra DEKO's leverandører. Det er cirka 12.000 dokumenter om året, der nu godkendes, arkiveres og fremfindes elektronisk med et tryk på en knap.

Tynde klienter giver lave regninger

Indtil 2004 var DEKO's it-struktur baseret på almindelige pc'er, med MS Office pakken liggende ude hos alle pc-brugerne. Men så besluttede Peter Krogh at skifte til en client-server arkitektur med 'tynde klienter' og med al software på en central server. Projektet blev gennemført i tæt samarbejde med Transenna. Og Peter Krogh er overordentlig tilfreds med resultatet:

“Før i tiden brugte vi en masse energi og en masse penge, når MS Office pakken eller Windows skulle opdateres. Det kostede en formue hver gang, og det var meget forstyrrende for brugerne. Nu sker opdateringerne på ingen tid, og uden at vi mærker det. Så vores nye klient-server miljø er ikke alene billigere at vedligeholde og opdatere, det kører også langt mere stabilt end det gamle, med færre - ja ingen - driftsproblemer.”

DEKO har hverken it-folk eller it-afdeling, og Peter Krogh er derfor ikke bare direktør men også it-chef. Og alt arbejdet med at passe og overvåge DEKO's it-systemer har han derfor - med stor fornøjelse - overladt til Transenna:

“Jeg har med sindsro overladt det hele til Transenna, så det er dem, der har ansvaret for, at vores it-installation kører uden problemer og nedbrud, som den nu har gjort det i mere end to år. De fjernovervåger systemerne hjemmefra dem selv og på en præventiv måde, så problemerne bliver opdaget, før de forårsager nedbrud. Så vi slipper for at skulle bekymre os om den slags og har samtidig fået en fornuftig aftale med Transenna, så vores it-udgifter ikke blot er blevet faste og forudsigelige uden ubehagelige ekstraregninger - men også er betydeligt lavere, end de var før.”

Direktør Peter Krogh har således overladt en række livsvigtige it-opgaver til Transenna. Og det er fordi, han er overbevist om, Transenna kan løse dem bedre end en intern it-afdeling ville kunne:

“Jeg har fuldt bevidst fravalgt at have egen it-afdeling, både af økonomiske og af tekniske grunde. I stedet har vi indgået en 3-årig driftsaftale med Transenna, for de er ikke bare nogle teknikere der kommer og installerer en box og går igen. De snakker ikke bare bits og bytes, men forstår også de forretningsmæssige udfordringer, som vi præsenterer dem for, og de kommer med gode bud på, hvordan vi kan bruge it til at løse dem. “

”Løsningen er solidt integreret med MS Office, så vi fx kan hælde data over i Excel og regne videre på dem der”



Transenna A/S er Microsoft Certified Partner med to specialer: Dynamics NAV Økonomistyring og IT-Infrastruktur. Vi rådgiver om og leverer komplette og integrerede hardware- og softwareløsninger af højeste kvalitet til mindre og mellemstore virksomheder. Vi har 10 medarbejdere, en god økonomi og efter 5 år i branchen er vi stadig i hastig vækst.

