

Microsoft Dynamics NAV 4.0

Foundation

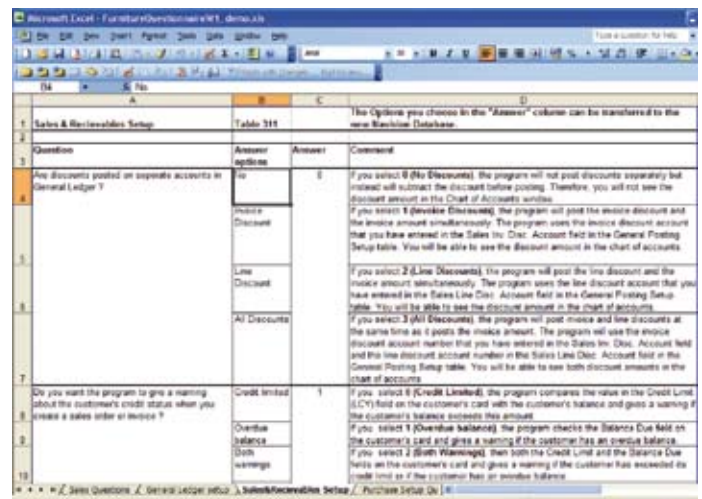
KOM I GANG MED NAVISION PÅ KUN 9 DAGE

Microsoft Dynamics Industry Specific Solutions Tool NAV, tidligere Microsoft® Business Solutions Industry Specific Solutions Tool–Navision®, indeholder værktøjer og ressourcer, så implementeringskonsulenten kan strømline Microsoft Dynamics NAV-implementeringer, så du kan komme i gang på kun 9 dage.

FORDELE

- Reducer dine implementeringsomkostninger.
- Opnå forudsigelighed og en højere standard med en mere standardiseret implementering.
- Nærmere opgradering til en standard Navision-løsning.

I flere år har Microsoft Certified Business Solutions Partners implementeret og bygget videre på Navisions almindelige funktionalitet for at imødekomme branchespecifikke og virksomhedsspecifikke behov. Med Microsoft Industry Specific Solutions Tool får du effektive værktøjer, som er baseret på denne erfaring, og som kan hjælpe din partner til at automatisere implementeringsopgaver og finde frem til nøjagtigt de oplysninger der er brug for fra dig til at få din Microsoft Dynamics NAV-implementering op og køre på en enklere og hurtigere måde end nogensinde før.



Question	Answer options	Answer	Comment
1. Do you want the program to give a warning about the customer's credit status when you create a sales order or invoice?	Credit limited Overdue balance Both Warning	1	If you select 1 (Credit Limited), the program compares the value in the Credit Limit (CCL) field on the customer's card with the customer's balance and gives a warning if the customer's balance exceeds this amount. If you select 1 (Overdue balance), the program checks the balance due field on the customer's card and gives a warning if the customer has an overdue balance. If you select 2 (Both Warnings), then both the Credit Limit and the Balance Due fields on the customer's card and gives a warning if the customer has exceeded its credit limit or if the customer has an overdue balance.
2. Do you want the program to give a warning about the customer's credit status when you create a sales order or invoice?	Credit limited Overdue balance Both Warning	1	If you select 1 (Credit Limited), the program compares the value in the Credit Limit (CCL) field on the customer's card with the customer's balance and gives a warning if the customer's balance exceeds this amount. If you select 1 (Overdue balance), the program checks the balance due field on the customer's card and gives a warning if the customer has an overdue balance. If you select 2 (Both Warnings), then both the Credit Limit and the Balance Due fields on the customer's card and gives a warning if the customer has exceeded its credit limit or if the customer has an overdue balance.

Spørgeskemaer og andre værktøjer hjælper til at reducere arbejdsbyrden, så dit system kan komme hurtigt op og køre.

Microsoft Dynamics NAV 4.0

Foundation

HURTIGERE IMPLEMENTERING OG FÆRRE OMKOSTNINGER

For at du kan spare tid og skære ned på omkostningerne til Navision-implemtering indeholder Microsoft Dynamics Industry Specific Solutions Tool—NAV følgende værktøjer, som implementeringskonsulent kan bruge til at opbygge en løsning, som passer til netop dine behov:

- En projektplan til fastlæggelse af implementeringens omfang
- Spørgeskemaer til indsamling af nøgleoplysninger om din virksomhed
- Branchedatafiler til overførsel af branchespecifikke data
- Microsoft Dynamics NAV-implemteringsprocesværktøj
- Branchemappingfiler til indlæsning af virksomhedsdata

PROJEKTPLAN

Projektplanen trækker på den store erfaring og best practices fra Microsoft Certified Business Solutions Partners for at sikre, at der er forståelse for hvert enkelt trin i implementeringsprocessen, inden implementeringen begynder. Den hjælper dig og implementeringskonsulent til at definere omfanget af implementeringen, så den kommer til at forløbe hurtigt og effektivt i overensstemmelse med jeres aftale.

SPØRGESKEMAER

Spørgeskemaerne hjælper din partner til at strukturere og dokumentere din implementering i detaljer. De indsamlede oplysninger hjælper f.eks. med at reducere arbejdsbyrden i forbindelse med implementeringen ved at strømline de rutinemæssige opgaver, som alle implementeringer medfører, f.eks. opsætning af landekoder, valuta-koder, opsætningstabeller og nummerserier.

BRANCHEDATAFILER

Microsoft Industry Specific Solutions Tool omfatter også et omfattende sæt branchedatafiler med de mest almindelige tabeller (dem, der indeholder de samme oplysninger fra kunde til kunde i en branche, f.eks. landekoder, valutakoder og lagerbøgføringsgrupper), som kan indlæses automatisk. De er tilgængelige for hver af de fem vertikaler og leveres som Microsoft Excel-projektmapper, så din implementeringspartner nemt kan tilpasse dem og dermed spare yderligere tid i forbindelse med implementeringen.

Ved hjælp af branchedatafilerne giver Microsoft Industry Specific Solutions Tool mere forudsigelige og stabile implementeringer, letter indlæringsprocessen og kan hjælpe til at mindske tilpasningsniveauet for at lette opgraderinger og forbedre den generelle oplevelse.

BRANCHEMAPPINGFILER

Værktøjet indeholder også mappingværktøjer, som bruger Microsoft Excel til overførsel af dine datafiler til det nye system. Værktøjet mapper data i Excel-projektmapper fil bestemte felter i Navisionsystemet. Under indlæsning af dataene kan implementeringskonsulent validere og kontrollere dine poster for dubletposter, replikering og andre mulige problemområder.

DIT SYSTEM PÅ DIN MÅDE - HURTIGT

Med Microsoft Industry Specific Solutions Tool kan du hurtigt udføre en fase 1 Navision-implemtering. Hvis det er nødvendigt kan yderligere implementeringsfaster derefter bygges på denne basis for at imødekomme dine specifikke behov. Implementeringsfaser omfatter normalt følgende:

Fase 1 - Implementering af grundlæggende systemfunktionalitet, herunder proces- og finansfunktioner til håndtering af grundlæggende forretningsdrift som f.eks. bogholderi, salg og køb.

Fase 2 - Implementering af mere avanceret funktionalitet, f.eks. efterhånden som du får brug for bestemte produktions-, drifts- og lagerprocesser.

Fase 3 - Implementering af specialfunktionalitet, som er specielt udviklet til bestemte behov eller en bestemt branche.

KONTAKT DIN PARTNER

Hvis du vil vide mere om Microsoft Business Solutions— Navision, skal du kontakte din lokale Microsoft Certified Business Solutions Partner. De har ekspertisen til at designe en løsning, der passer til netop din virksomheds behov. Du kan også besøge

www.microsoft.dk/findpartner

OM MICROSOFT DYNAMICS

Microsoft Dynamics, der inkluderer Great Plains®, Microsoft bCentral™ og det tidligere Navision a/s, tilbyder en lang række virksomhedsapplikationer, der gør det muligt for små og mellemstore virksomheder at blive tættere forbundet til kunder, medarbejdere, partnere og leverandører. Microsoft Dynamics' applikationer optimerer strategiske forretningsprocesser inden for finansstyring, analyse, human resources, projektstyring, CRM, field service, supply chain management, e-handel, produktion og detailstyring. Applikationerne er udviklet til at give indsigt, så kunder kan gøre deres virksomhed til en succes. Yderligere oplysninger om Microsoft Dynamics finder du på:

www.microsoft.dk/mbs

FÅ MERE AT VIDE OM MICROSOFT DYNAMICS NAV: www.microsoft.dk/navision